

# Magdalena Rękas

---

## Fundusze unijne szansą na rozpoczęcie działalności gospodarczej przez mikroprzedsiębiorców

---

Ekonomiczne Problemy Usług nr 34, 411-419

---

2009

Artykuł został opracowany do udostępnienia w internecie przez Muzeum Historii Polski w ramach prac podejmowanych na rzecz zapewnienia otwartego, powszechnego i trwałego dostępu do polskiego dorobku naukowego i kulturalnego. Artykuł jest umieszczony w kolekcji cyfrowej [bazhum.muzhp.pl](http://bazhum.muzhp.pl), gromadzącej zawartość polskich czasopism humanistycznych i społecznych.

Tekst jest udostępniony do wykorzystania w ramach dozwolonego użytku.

MAGDALENA REKAS

Uniwersytet Ekonomiczny we Wrocławiu

### FUNDUSZE UNIJNE SZANSĄ NA ROZPOCZĘCIE DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ PRZEZ MIKROPRZEDSIĘBIORCÓW

Polsce, na lata 2007–2013, przyznano blisko 90 mld € unijnej pomocy na realizację różnorodnych programów, mających na celu poprawę stanu naszego kraju względem pozostałych krajów członkowskich. W latach 2007–2013 we wszystkich programach operacyjnych około 15% wszystkich środków unijnych zostało przeznaczone dla polskich przedsiębiorstw. W puli tej znajdują się także środki na rozpoczęcie działalności gospodarczej przez mikroprzedsiębiorców, którym wyjątkowo często brakuje kapitału w początkowej fazie rozwoju firmy. Środki unijne mogą więc stanowić szansę na rozpoczęcie działalności, a następnie jej rozwój. Wykorzystanie funduszy unijnych wiąże się jednak z szeregiem warunków do spełnienia, które stanowiącą mogą barierę w ich pozyskiwaniu.

Celem artykułu jest prezentacja funduszy unijnych przeznaczonych dla polskich mikroprzedsiębiorców na rozpoczęcie działalności gospodarczej w latach 2007–2013 oraz próba wskazania barier w dostępie do środków unijnych. W końcowej części opracowania autorka prezentuje zasady przyznawania dotacji z Funduszu Pracy jako alternatywy względem środków unijnych.

#### **Programy unijne na rozpoczęcie działalności gospodarczej na lata 2007–2013**

W październiku 2007 roku wystartowały programy unijne, w ramach których można ubiegać się o środki unijne na założenie własnej działalności gospodarczej. Na lata 2007–2013 przewidziano cztery programy, które będą kontynuowały ideę promocji przedsiębiorczości. Programami tymi są:

1. Program Operacyjny „*Innowacyjna Gospodarka*” – działanie 3.1 Inicjowanie działalności innowacyjnej.
2. Program Operacyjny „*Kapitał Ludzki*” – działanie 7.2 Wsparcie oraz promocja przedsiębiorczości i samozatrudnienia.
3. *Regionalne Programy Operacyjne* – działania osi priorytetowej nr 1 lub 2 w zależności od województwa.

4. *Rozwój Obszarów Wiejskich* – działanie 3.1 Różnicowanie w kierunku działalności nierolniczej oraz działanie 3.4 Tworzenie i rozwój mikroprzedsiębiorstw.

Wszystkie cztery wymienione programy mają na celu pomoc osobom, które chcą założyć lub rozwinąć własną działalność gospodarczą. Każdy z programów adresowany jest do innego kręgu odbiorców. Dla osób, które mają ciekawe pomysły na biznes i szukają znacznej wysokości kapitału przewidziany jest program 3.1 „Inicjowanie działalności innowacyjnej”. W przypadku mniej skomplikowanych działalności gospodarczych ciekawym rozwiązaniem jest program 7.2 Wsparcie oraz promocja przedsiębiorczości i samozatrudnienia. Programy na założenie własnej działalności zawarte zostały także w 16 Regionalnych Programach Operacyjnych (dalej: RPO) i są dostępne w poszczególnych województwach w ramach różnych działań. Ostatni z programów udziela wsparcia przy zakładaniu mikroprzedsiębiorstw na obszarach wiejskich. Programy pomocowe UE wymagają jednak często wkładu własnego, a ponadto obowiązuje w nich zasada refundowania kosztów, a więc przedsiębiorca musi ponieść określone wydatki, a następnie otrzymuje ich zwrot w części lub całości. Zestawienie podstawowych zasad uzyskania środków unijnych na rozpoczęcie działalności gospodarczej prezentuje tabela 1.

Tabela 1

Dotacje dla osób zakładających działalność gospodarczą w latach 2007–2013

Skąd?	Program „Kapitał Ludzki”	Regionalne Programy Operacyjne	Program Rozwoju Obszarów Wiejskich
Dla kogo?	osoba chcąca założyć firmę i nie prowadząca jej wcześniej	zarejestrowana przedsiębiorca	zarejestrowana przedsiębiorca
Ile?	do 40 tys. zł	do 200 tys. zł *	do 300 tys. zł
Na co?	założenie działalności gospodarczej, usługi doradcze i szkoleniowe, wydatki nieinwestycyjne	założenie działalności lub/i inwestycje	założenie działalności lub/i inwestycje
Maksymalna wartość pomocy z UE	100%	50–70%	50%

\* Wartości mogą się różnić w zależności od regionu.

Źródło: opracowanie własne.

W ramach *Programu Operacyjnego „Kapitał Ludzki”*, wojewódzkie urzędy pracy wybierają w trybie konkursowym instytucje, które w regionie będą obsługiwały osoby, chcące rozpocząć działalność gospodarczą. Instytucje te będą świadczyć osobom ubiegającym się o fundusze unijne wsparcie obowiązkowe w postaci *doradztwa oraz szkoleń* umożliwiają-

cych uzyskanie wiedzy i umiejętności potrzebnych do założenia i prowadzenia działalności gospodarczej oraz co najmniej jednej z dwóch poniższych form<sup>1</sup>:

- a) **wsparcia finansowego na rozwój przedsiębiorczości** – w wysokości do 40 tys. zł brutto (lub do 20 tys. brutto na osobę w przypadku spółdzielni lub spółdzielni socjalnej);
- b) **wsparcia pomostowego** w okresie do 6 do 12 miesięcy od dnia rozpoczęcia działalności gospodarczej, obejmujące finansowe wsparcie pomostowe wypłacane miesięcznie w kwocie nie większej niż 1 100 zł brutto, połączone z doradztwem oraz pomocą w efektywnym wykorzystaniu dotacji (wyłącznie dla osób, które rozpoczęły działalność w ramach danego projektu).

Kolejnym wskazanym w tabeli 1 źródłem pozyskiwania środków unijnych na rozpoczęcie działalności są *Regionalne Programy Operacyjne*. W ramach programów operacyjnych przewidziano pieniądze na uruchomienie i rozwój mikroprzedsiębiorstw, niemniej jednak każde województwo opracowało własny dokument i w związku z tym, programy te są bardzo zróżnicowane (tab. 2), np.: w niektórych RPO wydzielono środki specjalnie na tworzenie mikrofirm, w innych będą one dostępne z łącznej puli przeznaczony na rozwój małych i średnich przedsiębiorstw.

Tabela 2

Fundusze unijne na założenie działalności gospodarczej na lata 2007–2013  
w ramach Regionalnych Programów Operacyjnych

Województwo	Nazwa i nr działania	Budżet w mln euro	Poziom refundacji kosztów (%)
1	2	3	4
Mazowieckie	1.5 Rozwój przedsiębiorczości	473	60*
Dolnośląskie	1.1 Inwestycje dla przedsiębiorstw	247	60
Podkarpackie	1.1 Wsparcie kapitałowe przedsiębiorczości	203	70
Lubelskie	1.1 Dotacje dla nowych mikroprzedsiębiorstw	45	70
	1.2 Dotacje inwestycyjne dla mikroprzedsiębiorstw	136	
Łódzkie	3.2 Podnoszenie innowacyjności i konkurencyjności przedsiębiorstw.	173	70
Świętokrzyskie	1.1 Bezpośrednie wsparcie sektora mikro, małych i średnich przedsiębiorstw.	173	70
Pomorskie	1.1 Mikro, małe i średnie przedsiębiorstw.	104	60
Warmińsko-mazurskie	1.1.7 Dotacje inwestycyjne dla mikro i MSP na innowacje i nowe technologie	19	70
	1.1.9 Inne inwestycje przedsiębiorstw	74	

<sup>1</sup> Program Operacyjny „Kapitał Ludzki”, <http://www.mpips.gov.pl/index.php?gid=1255>.

1	2	3	4
Podlaskie	1.4 Wsparcie inwestycyjne przedsiębiorstw, w tym 1.4.1 Mikroprzedsiębiorstwa	90	70
Opolskie	1.1.2 Inwestycje w mikroprzedsiębiorstwach	79	70
Zachodnio- pomorskie	1.1.1 Bezpośrednie inwestycje w mikroprzedsiębior- stwach	77	60
Śląskie	1.2.1 Mikroprzedsiębiorstwa	70	60
Lubuskie	2.1 Mikroprzedsiębiorstwa	48	70
Małopolskie	2.1 Rozwój i podniesienie konkurencyjności przed- siębiorstw	35	70
Wielkopolskie	1.1 Rozwój mikroprzedsiębiorstw.	26	60
Kujawsko- pomorskie	5.2.1 Wsparcie inwestycji mikroprzedsiębiorstw.	17	70

\* Miasto Warszawa refundacja 50% kosztów kwalifikowanych.

Źródło: M. Kołtuniak, *Warto wystąpić po unijne pieniądze na założenie działalności gospodarczej*, „Rzeczpospolita” 2007, <http://www.rp.pl/artykul/79498.html>.

Ponadto w części RPO, przewidziano wsparcie już od etapu zakładania przedsiębiorstwa (np. program woj. lubuskiego), w innych zaś tylko firmy już zarejestrowane i działające (np. woj. śląskie) mogą ubiegać się o wsparcie unijne. W takich wypadkach zainteresowany musi wcześniej dokonać rejestracji przedsiębiorstwa, a pieniądze, o które będzie się ubiegać, mogą być przeznaczone tylko na rozwój istniejącej już firmy. Szczegółowe zasady korzystania z funduszy w poszczególnych województwach zostały zawarte w tzw. *Uszczegółowieniu Programu Pomocowego*, w którym można znaleźć precyzyjne opisy tzw. działań. Uszczegółowienie programu wskazuje kto może ubiegać się o wsparcie, wymienia szczegółowe cele programu i dopuszczalne minimalne oraz maksymalne wartości projektów, sposoby realizacji programu oraz zasady wydatkowania środków – tzw. wydatki (koszty) kwalifikowane.

Ostatnią z form pomocy unijnej jest *Program Rozwoju Obszarów Wiejskich*, w ramach którego wyodrębniono oś 3, czyli działania na rzecz tworzenia i rozwoju mikroprzedsiębiorstw na terenach wiejskich. W Programie tym z góry wskazano rodzaje działalności podejmowanych na terenach wiejskich, które uprawniają do ubiegania się o pomoc unijną i są to: usługi dla gospodarstw rolnych lub leśnictwa, usługi dla ludności, sprzedaż hurtowa i detaliczna, rzemiosło lub rękodzielnictwo, roboty i usługi budowlane oraz instalacyjne, usługi turystyczne oraz związane ze sportem, rekreacją i wypoczynkiem usługi transportowe, usługi komunalne, przetwórstwo produktów rolnych lub jadalnych produktów leśnych, magazynowanie lub przechowywanie towarów, wytwarzanie materiałów energetycznych z biomasy oraz usługi z zakresu rachunkowości, doradztwa lub usługi informatyczne. Beneficjentem pomocy mogą być<sup>2</sup>:

<sup>2</sup> Program Operacyjny Rozwoju Obszarów Wiejskich, <http://www.mrr.gov.pl/ProgramyOperacyjne%202007-2013>.

- osoby fizyczne lub osoba prawna, lub jednostka organizacyjna nieposiadająca osobowości prawnej, które prowadzą działalność jako mikroprzedsiębiorstwo,
- osoby, które uzasadnią w opracowanym przez siebie biznes planie, ekonomiczną celowość podejmowanego przedsięwzięcia, zatrudnią min. 1 osobę, zaś siedziba lub oddział lub miejsce zamieszkania lub położenie nieruchomości, gdzie będzie prowadzona działalność znajdować się będzie na terenie gminy: wiejskiej, wiejsko-miejskiej lub miejskiej o liczbie mieszkańców poniżej 5 tys. osób.

Pomoc unijna w tymże programie operacyjnym ma formę zwrotu części kosztów kwalifikowalnych przedsięwzięcia gospodarczego. Wysokość pomocy przyznanej na realizację operacji waha się od 100 tys. zł do 300 tys. zł, w zależności od liczby utworzonych miejsc pracy.

### **Barriere w wykorzystaniu funduszy unijnych – próba oceny**

Zmniejszenie lub usunięcie barier finansowych w tworzeniu własnych firm może być realizowane na wiele sposobów. Jedną z dróg pozyskiwania kapitałów na założenie firmy są środki unijne. Pozytywnie należy ocenić poziom środków przyznanych Polsce na lata 2007–2013, niemniej jednak doświadczenie poprzedniego okresu projektodawczego sprawiły, że wciąż istnieje wiele obaw, czy absorpcja nowych środków się powiedzie. W poprzednim okresie wydatkowania środków z UE, mikroprzedsiębiorcy szczególnie negatywnie oceniali skomplikowany system składania wniosków. Wielu z nich odpadła już w ocenie formalnej. Niezależnie od regionu Polski, bałagan, niejasności co do sposobu np. podpisywania aplikacji, jak i formy jej przedkładania (generator wniosków nie dawał możliwości prawidłowego i zgodnego z prawdą przedstawienia sytuacji firmy, celów i kosztów zadania) spowodowały, iż niewielu udało się szczęśliwie zakończyć procedurę ubiegania się o dotacje. W nowym okresie projektowym wprowadzono uproszczenia proceduralne w aplikowaniu o dofinansowanie, co zwiększyło odsetek wniosków, które pomyślnie przechodzą ocenę formalną np. w *Programie Operacyjnym „Innowacyjna Gospodarka” etap formalny przechodzi blisko 85% wniosków*. Mimo tych pozytywnych zmian, nadal w pozyskiwaniu środków unijnych przez przedsiębiorców wskazać można na ograniczenia w ich dostępie:

1. Brak przejrzystych informacji odnośnie terminów i instytucji obsługujących program unijny oraz zawile wytyczne odnośnie poszczególnych programów. Każdy z programów ma własne wytyczne, co oznacza, że przedsiębiorca musi zapoznać się z szeregiem wymogów dotyczących projektów, śledzić harmonogramy programu itp.
2. Trudności w kwalifikacji wydatków (kosztów) na grupę kosztów kwalifikowanych uprawniających do refundacji inwestycji ze środków UE i kosztów niekwalifikowanych.
3. W przypadku otrzymania wsparcia ze środków unijnych, w wielu programach wymagany jest wkład własny, co powoduje, iż część beneficjentów nie może z nich

- skorzystać przy braku kapitałów własnych, nawet jeśli działalność gospodarcza jaką chcieliby rozpocząć, wskazuje na jej ekonomiczne powodzenie.
4. W przypadku ubiegania się o dotacje powyżej 200 tys. zł konieczność udokumentowania źródła sfinansowania inwestycji np. promesa bankowa.
  5. Wysokie wymagania w kontekście opracowania biznes planu oraz wniosku o dotacje unijną, co w przypadku mikroprzedsiębiorców i osób rozpoczynających działalność po raz pierwszy w życiu stanowi olbrzymią barierę formalną.
  6. Fakt otrzymania decyzji o zaakceptowanie „Wniosku o udzielenie dotacji unijnej” nie gwarantuje otrzymania tych środków. Przedsiębiorca musi zrealizować inwestycje, a jeśli nie osiągnie założonych celów, przyznana dotacja unijna nie zostanie przekazana.
  7. Skorzystanie ze środków unijnych nakłada na przedsiębiorcę konieczność prowadzenia działalności gospodarczej przez co najmniej 5 lat, co w przypadku przedsięwzięć na niewielką skalę (mikroprzedsiębiorcy) może być trudne do spełnienia.
  8. Fundusze unijne w obecnym stanie regulacji podatkowych podlegają opodatkowaniu, tym samym, kwota otrzymana dotacji unijnej stanowi podstawę naliczenia podatku dochodowego.

### **Dotacje z funduszu pracy na rozpoczęcie działalności jako alternatywa dla środków unijnych**

Wobec wskazanych powyżej barier pozyskiwania środków unijnych, nie dziwi fakt, iż w latach 2007–2008 roku urzędy pracy odnotowały prawie 30% wzrost ilości przyznanych dotacji na rozpoczęcie działalności gospodarczych z Funduszu Pracy<sup>3</sup>, a dotacja ta stała się alternatywą wobec pozyskiwania środków unijnych szczególnie dla mikroprzedsiębiorców.

*Dotacje ze środków Funduszu Pracy* nie wymagają wkładu własnego. Warunkiem uzyskania dotacji na rozpoczęcie działalności gospodarczej jest posiadanie statusu bezrobotnego, a ponadto prowadzenie działalności gospodarczej po otrzymaniu dotacji przez minimum 12 m-cy (przy środkach unijnych min. 5 lat), przy czym w okresie tym korzystający z dotacji musi terminowo regulować wszelkie obciążenia publiczno-prawne (podatki, składki ZUS). Kolejnym warunkiem niezbędnym do uzyskania dotacji jest prowadzenie działalności w formie indywidualnego przedsięwzięcia gospodarczego (samozatrudnienie) oraz przedstawienie zabezpieczeń (np. weksel in blanco, poręczenie przez osoby trzecie, zastaw). Maksymalna wysokość takiej dotacji to pięciokrotność przeciętnego wynagrodzenia, co w 2008 roku oznaczało kwotę ok. 15 tys. zł, zaś w 2009 roku kwotę blisko 18 tys. zł. Os-

---

<sup>3</sup> P. Jakubczak, *W 2007 roku prawie 45 tys. bezrobotnych otrzymało dotacje na założenie własnej firmy*, „Gazeta Prawna” z 31.01.2008 r.

by niepełnosprawne mogą ubiegać się o specjalnie dla nich przeznaczoną dotację z Funduszu Pracy w wysokości do 40 tys zł<sup>4</sup>.

Warto podkreślić, iż tryb ubiegania się o dotacje jest znacznie prostszy, niż w przypadku środków unijnych, niemniej jednak każdy urząd pracy może indywidualnie ustalać warunki przyznania dotacji na rozpoczęcie działalności gospodarczej i ustalić rodzaje działalności preferowane na lokalnym rynku pracy. Zauważyć należy, iż obserwuje się w Polsce duże zróżnicowanie wymagań względem ubiegających się o taką pomoc. Pierwsze różnice pojawiają się już na etapie rejestracji. Niektóre Urzędy Pracy pozwalają, złożyć wniosek o przyznanie dotacji nawet w tym samym dniu, w którym bezrobotny się zarejestruje, inne wymagają posiadania statusu bezrobotnego przez co najmniej 3 miesiące, a są takie biura pracy (np. w Poznaniu), które wymagają by status bezrobotnego trwał co najmniej 12 m-cy w ciągu ostatnich 2 lat. Warunki te najczęściej nie dotyczą młodzieży do 25 roku życia oraz studentów i absolwentów do 27 roku życia.

Kolejne różnice dotyczą zasad wydatkowania dotacji otrzymanej z PUP, dlatego też należy zapoznać się z regulaminem przyznawania dotacji, gdzie zapisane zostały rodzaje wydatków (rzeczy), jakie można pokryć z dotacji. W urzędach pracy, polityka w zakresie kierunków wydatkowania środków jest różnorodna, niemniej jednak przyznane jednorazowe środki na podjęcie działalności gospodarczej najczęściej można wykorzystać na: zakup maszyn, urządzeń, narzędzi, osprzętu, wyposażenia, zakup towarów będących przedmiotem działalności w części nieprzekraczającej 30% przyznanych środków, a także reklamę w części nieprzekraczającej 20% przyznanych środków i przystosowanie lokalu do prowadzenia działalności gospodarczej w części nieprzekraczającej 10% przyznanych środków<sup>5</sup>.

Z kolei, dotacji z urzędu pracy na rozpoczęcie działalności najczęściej nie można wykorzystać na: zakup papierów wartościowych (akcji, obligacji), czy udziałów w spółkach, kaucje, wydatki inwestycyjne związane z kosztami budowy oraz remontów maszyn i urządzeń, leasing maszyn, pojazdów, urządzeń, zakup nieruchomości, gruntów, a także opłaty administracyjne i skarbowe, składki ZUS, wypłaty wynagrodzeń, zakup środków transportu, czy zakup sprzętu/rzeczy używanych od członków rodziny<sup>6</sup>.

Warto także podkreślić, iż nie otrzyma dotacji z PUP bezrobotny, który był karany za przestępstwa gospodarcze oraz bezrobotny, który korzystał ze środków Funduszu Pracy lub innych form pomocy publicznej, dotyczącej rozpoczynania działalności gospodarczej.

Na koniec należy też podkreślić, iż z punktu widzenia podatkowego, dotacja z Funduszu Pracy jest korzystniejsza, gdyż nie rodzi konieczności naliczenia podatku dochodowego.

<sup>4</sup> Europejski Fundusz Spójności, <http://www.mpips.gov.pl/index.php?gid=432>.

<sup>5</sup> <http://www.bierzdotacje.pl/dotacje-na-start/dotacje-na-uruchomienie-dzialalnosci-gospodarczej>.

<sup>6</sup> *Ibidem*.



## Zakończenie

Zmniejszenie lub usunięcie barier finansowych w samodzielnym podejmowaniu działalności gospodarczej może być realizowane w różnoraki sposób. W niniejszym artykule zaprezentowano programy pomocowe, skierowane do przedsiębiorców na lata 2007–2013 oraz bariery w ich wykorzystaniu, które sprawiają, że wciąż poziom wykorzystania środków unijnych w tym obszarze jest dużo niższy, niżby oczekiwano. Skomplikowane, niejasne procedury, konieczność poniesienia wkładu własnego i prowadzenia działalności gospodarczej przez min. 5 lat, a także ryzyko, iż refundacja nie nastąpi, sprawiały, iż mimo, że dotacja przyznawana ze środków Funduszu Pracy jest znacznie niższa, to właśnie ta forma finansowania rozpoczęcia działalności gospodarczej dominuje wśród mikroprzedsiębiorców. Według danych Ministerstwa Pracy, od 2004 roku już blisko 200 tys. bezrobotnych otrzymało z urzędów pracy dotacje na założenie własnej działalności gospodarczej. Bezrobotni, którzy otrzymali dotację, nie wracają do rejestrów urzędów pracy, a co trzecia osoba, która założyła firmę za pieniądze z Funduszu Pracy, wciąż ją prowadzi i często zatrudnia pracowników<sup>7</sup> – tym samym wsparcie to należy oceniać pozytywnie.

W 2009 roku można oczekiwać, iż ilość osób ubiegających się o tę formę pomocy na rozpoczęcie działalności dalej się zwiększy. Dodatkowo pozytywnie należy ocenić fakt, iż w 2009 rok zniesione zostanie ograniczenie prawne, powodujące, że osoby pozostające bez zatrudnienia mogły otrzymać środki finansowe tylko z jednego źródła: z Funduszu Pracy lub ze środków unijnych np. Programu Operacyjnego „Kapitał Ludzki”. Od 1 stycznia 2009 roku Fundusz Pracy oraz środki unijne, a w szczególności Program Operacyjny „Kapitał Ludzki” to dwa źródła, z których bezrobotny będzie mógł równocześnie ubiegać się o środki na założenie własnej działalności gospodarczej. „Podwójną szansą” na pozyskanie środków na rozpoczęcie działalności powinna stanowić zachęta dla mikroprzedsiębiorców, szczególnie iż w programie operacyjnym Kapitał Ludzki przedsiębiorcy uzyskali dostęp do szkoleń i doradztwa przy przygotowaniu wniosków, a także wsparcia finansowego lub/i pomostowego, co powinno ułatwić pozyskiwanie środków z tego programu.

## EU FUNDS AS A CHANCE FOR NEW MICROENTERPRISE START-UPS

### Summary

Poland has been awarded nearly 90 billion euros for the new financing period, 2007–2013, in order to implement various programs aimed at reaching European standards. Under all the 2007–2013 Operational Programs, taken together, about 15% of EU funding was allocated to Polish enterprises. This includes, among others, the financing available to microentrepreneurs intending to start a business activity, who more often than not suffer from capital shortages during the initial stage of

<sup>7</sup> Kasperczyk A. *Bezrobotni stworzyli 200 tys. miejsc pracy*, Gazeta Prawna z 21.11.2008 r.

business development. In such a situation, this EU funding may offer them a chance to start up and develop their microenterprises.

The article attempts to present a panorama of the EU funds available to Polish microentrepreneurs for the purpose of starting a business activity in the 2007–2013 period, as well as to point out the barriers hindering their access to the EU resources. The final part of the article presents the principles for awarding Polish Labour Fund subsidies, which might constitute an alternative to EU financing.